



Grupa Kapitałowa HORTICO SA jest podmiotem z ponad 30-letnią historią gospodarczą, zatrudniamy ponad 250 osób. Poprzez sieć własnych hurtowni zajmujemy się zaopatrzeniem w artykuły ogrodnicze profesjonalnych producentów, centrów ogrodniczych, sklepów ogrodniczych, sieci handlowych. Współpracujemy z dostawcami z całej Europy. Posiadamy odbiorców zarówno w kraju jak i za granicą m.in. w Ukrainie, w Rumuni i na Litwie. Prowadzimy 3 własne centra ogrodnicze, 2 markety budowlane PSB Mrówka, jesteśmy właścicielem firmy nasiennej PNOS w Ożarowie Mazowieckim i OGROFOL Sp. z o.o. Wdrażamy nowe technologie upraw ogrodniczych. Jesteśmy jednym z wiodących przedsiębiorstw w branży ogrodniczej oraz jedynym notowanym na Rynku NewConnect Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie.

Więcej informacji o naszej Spółce można znaleźć na stronie internetowej www.hortico.pl.

W związku z intensywnym rozwojem firmy poszukujemy do naszego zespołu osób na stanowisko:

Kierownik regionalny

Miejsce pracy: południowo- zachodnia Polska

Od kandydatów oczekujemy:

- wykształcenia wyższego,
- doświadczenia w pracy na stanowisku kierowniczym w sieci sklepów branży dom ogród,
- bardzo dobrej organizacji pracy własnej i podległego zespołu sprzedażowego,
- nastawienia na maksymalizację wyników sprzedażowych i optymalizację kosztów działalności,
- umiejętności motywowania i inspirowania zespołu do osiągania wyników,
- znajomości technik sprzedaży oraz doświadczenia w obsłudze klienta,
- umiejętności analitycznego myślenia i podejmowania strategicznych decyzji,
- wysokiego poziomu zdolności interpersonalnych i swobody w nawiązywaniu kontaktów,
- dyspozycyjności i gotowości do podróży służbowych w obrębie regionu,
- znajomości MS Office,
- prawa jazdy kat. B.

Zakres obowiązków:

- koordynowanie i nadzorowanie działalności marketów budowlanych PSB Mrówka w określonym regionie,
- wprowadzanie działań mających na celu zwiększenie sprzedaży,
- realizacja założonych planów sprzedażowych,
- realizacja akcji promocyjnych i marketingowych,
- terminowe rozliczanie wszystkich aktywności handlowych,
- monitorowanie i analizowanie trendów i działań konkurencji w regionie,
- dbałość o wizerunek oraz realizację standardów obsługi klienta oraz visual merchandisingu,
- raportowanie wyników wg standardów firmy,
- rekrutacja, szkolenie, motywowanie i efektywne zarządzanie pracą podległego zespołu,
- ścisły kontakt z kupcami i przedstawicielami handlowymi,
- uczestnictwo w procesach otwarć nowych sklepów.

Oferujemy:

- atrakcyjne wynagrodzenie,
- niezbędne narzędzia (laptop, telefon, samochód służbowy),



- pakiet świadczeń socjalnych,
- pracę w firmie o ugruntowanej pozycji na rynku,
- dużą samodzielność działania,
- możliwość rozwoju osobistego i zawodowego poprzez szkolenia i kursy.

Proces rekrutacji:

- wybrane osoby są zapraszane na rozmowy z przyszłym przełożonym,
- wybór najlepszego kandydata zostaje dokonany w oparciu o kompleksową ocenę wyników rozmowy oraz aplikacji kandydata,
- każdy kandydat, który zostanie zaproszony na rozmowy otrzyma informację zwrotną z ostateczną decyzją (również osoby, którym nie zostanie przedstawiona oferta zatrudnienia),
- w trakcie rozmów kwalifikacyjnych mogą pojawić się elementy studiów przypadków lub symulacje sytuacji zawodowych.

Prosimy o przesyłanie aplikacji zawierających CV na adres:

rekrutacja_zakupy@hortico.pl

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o ochronie danych osobowych (Dz. Ustaw z 2018, poz. 1000) oraz zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO)).

Zastrzegamy sobie prawo do skontaktowania się tylko z wybranymi kandydatami.